

Curriculum Vitae

****Adiatma Manglolo Pasau****

Gn. Putri – Kab. Bogor / Ciputat – Tangerang Selatan

☎ 0812 9090 3004 | ✉ manglolopasau@gmail.com

Pendidikan

S2 Manajemen (on going, semester 3) – STIE IGI (2023 – sekarang)

S2 Manajemen (tidak selesai) – Telkom University (2019 – 2020)

S1 Teknik Komputer – Telkom University (2015 – 2019)

Pengalaman Kerja

Sales Executive – PT WPG Indonesia (Okt 2024 – sekarang)

- Menawarkan produk IT (Asus, MSI, Intel, Microsoft, Colorful) ke dealer B2B.
- Negosiasi harga & volume dengan tim purchasing klien.
- Meningkatkan penjualan dengan strategi hubungan jangka panjang.

OAM Telco Solution / IT Support – PT Gratika (Mar 2023 – Jan 2024)

- Membuat laporan revenue dari distribusi voucher fisik Telkomsel sebagai bahan analisis bisnis.
- Menangani tiket & menyelesaikan permasalahan operasional terkait voucher fisik.
- Memantau server voucher fisik Telkomsel serta berkoordinasi untuk menjaga uptime.

Senior Account Executive – PT International Business Future (Mar 2022 – Mar 2023)

- Mengelola portofolio klien bisnis, mencapai target revenue bulanan.
- Presentasi solusi ke calon klien, closing kontrak, dan follow-up layanan.

Senior Business Manager – PT Rifan Financindo Berjangka (Nov 2019 – Mar 2022)

- Memimpin tim sales (rekrut, latih, evaluasi).
- Menangani masalah operasional sales dan menjaga produktivitas tim.

Proyek & Prestasi

- Project Manager – Website Pengaduan Pungli (Inspektorat Pemprov Sulbar).
- Project Manager – Disinfektan Box Ultraviolet (Pemprov Sulbar).
- Front End Developer – Pasar Induk Digital Bulog (Parepare).
- Juara 1 Nasional IT Competition (UGM) – ParkHere (E-Government App untuk manajemen

parkir).

- Skripsi – Perancangan saklar lampu berbasis kebiasaan manusia menggunakan Blynk & Fuzzy Logic.

Keahlian

- Business Development & B2B Sales
- Technical Sales & Pre-Sales Support
- Negotiation & Relationship Building
- Market Analysis & Strategic Planning